



EMENTA DA DISCIPLINA

I – IDENTIFICAÇÃO

Curso: Mestrado Profissional - PROFNIT - Propriedade Intelectual e Transferência de Tecnologia para Inovação	
Disciplina: Negociação, Contratos e Formalização de Transferência de Tecnologia	
Carga Horária: 45 horas	* Considerando 15 horas um (1) crédito

II – EMENTA

Termos financeiros: avaliação, formas e pagamento. Avanço tecnológico e desenvolvimento. Valoração de ativos intangíveis. Prospecção tecnológica como ferramenta de negociação. Visão do mercado tecnológico. Estudos de mercado e sua relação com plano de negócio. Avaliações preliminares qualitativas que afetam os ganhos econômicos. Royalties (royalties mínimos, royalties escalonados ou variáveis). Pagamento inicial ou taxa de acesso à tecnologia (lump sum). Pagamentos fixos (installment payments). Transferência de know how. Assistência técnica. Penalidades e indenizações. Ferramental necessário. Simulação prática de negociação pelos próprios alunos.

III – OBJETIVO GERAL DO CURSO

Demonstrar as fases de negociação de tecnologias, tipos de contrato de transferência de tecnologia e demais aspectos legais.

IV – CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

1. Posturas e objetivos de uma negociação.
2. A visão compreensiva de todos os parceiros envolvidos na negociação.
3. Termos financeiros: avaliação, formas e pagamento.
4. Avanço tecnológico e desenvolvimento. Valoração de ativos intangíveis. Prospecção tecnológica como ferramenta de negociação. Visão do mercado tecnológico. Estudos de mercado e sua relação com plano de negócio.
5. Avaliações preliminares qualitativas que afetam os ganhos econômicos. Royalties (royalties mínimos, royalties escalonados ou variáveis). Pagamento inicial ou taxa de acesso à tecnologia (lump sum). Pagamentos fixos (installment payments). Transferência de know how. Assistência técnica. Penalidades e indenizações.
6. Simulação prática de negociação pelos próprios alunos.

V – BIBLIOGRAFIA

Bibliografia Básica



ALBUQUERQUE, E.M. Patentes e Atividades Inovativas: uma avaliação preliminar do caso brasileiro. In VIOTTI, E B ; MACEDO, M M Indicadores de Ciência, Tecnologia e Inovação no Brasil. Campinas: Editora da Unicamp, 2003 (Capítulo 7 pp 331-76).

ANDERSON, R; COHN, T; RAY, C; HOWLETT, M ; MURRAY, C. Innovation Systems in a Global Context. The North American Experience. McGill- Queens University Press, London, 1998.

BARBOSA, A. L. F. Sobre a propriedade do trabalho intelectual: uma perspectiva crítica. Rio de Janeiro: Editora UFRJ, 1999.

CANNADY, C., Technology Licensing and Development Agreements, ISBN 978-0-19-538513-7 Oxford University Press, 2013.

CASSIOLATO, J E ; ELIAS, L A. O Balanço de Pagamentos Tecnológicos Brasileiro: Evolução do Controle Governamental e Alguns Indicadores. In: Viotti, Eduardo B. ; Macedo, Mariano de Matos (org.). Indicadores de Ciência, Tecnologia e Inovação no Brasil, cap.6. Editora UNICAMP. 2003.

CORREA, C. M. Intellectual Property Rights and Foreign Direct Investment. International. Journal of Technology and Management: vol 10, nº 2/3, 1995.

Foresight 2020 -Economic, Industry and corporate trends The Economist Intelligence Unit, 2006.

GREGERSEN, B. e JOHNSON, B. Learning economies, innovation systems and european integration.Regional Studies, v. 31.5, 1997, p. 479-490.

Guedes M. e Fórmica, P. (org); A Economia dos Parques Tecnológicos; ANPROTEC, 1997.

HASENCLEVER, L. e TIGRE, P. Estratégias de inovação. In. KUPFER, D. e HASENCLEVER, L. (orgs.) Economia industrial: fundamentos teóricos e práticas no Brasil. Campus, 2002.

LE BAS, C and PATEL P. Does internationalisation of technology determine technological diversification in large firms SPRU Electronic Working Paper Series. Paper no. 128. September 2004

MARKUSEN, J. R. Contracts, intellectual property rights, and multinational investment in developing countries?. Journal of International Economics, Amsterdam, v. 53, p. 189-204.

MATESCO, V R ; HASENCLEVER, L. As Empresas Transnacionais e o seu Papel na competitividade Industrial e dos Países: o caso do Brasil, In: Veiga, Pedro da Motta. O Brasil e os Desafios da Globalização. Rio de Janeiro: Relume Dumará, cap. S/n, pp161-192, 2000.

Paladino, G.G. e Medeiros, L.A (ORG); Parques Tecnológicos e Meio Urbano, ANPROTEC/SEBRAE, 1997



PATEL, P.; PAVITT, K. Technical Competences and large Firms: Some Elements for Understanding Structure and Development of World Large Firms. *Economies et Sociétés, Dynamique technologie et organization, Série W.*, nº 3, v.7, 1996, p.23-60.

*** A bibliografia complementar contará também com artigos científicos que serão indicados durante as atividades letivas.**